

# Angebote CCD2-konform einrichten

Konkrete Use Cases und ihre Umsetzung in ablefy

# Das erwartet dich

- 1   Anzahlung: Vorverkauf mit späterem Startdatum
- 2   Mitgliedschaft: laufender Zugang, laufende Zahlung
- 3   Zeitlich begrenztes Programm
- 4   Kombi: Programm plus anschließender Zugang

## USE CASE 1 · ANZAHLUNG

# Für Angebote mit späterem Startdatum

### Passt bei

- Vorverkauf eines frisch gelaunchten Produkts
- Event zu einem festen Termin
- zyklisch verkauftes Coaching-Programm

### Eher nicht geeignet bei

Evergreen-Produkten, die dauerhaft und ohne festen Start verkauft werden. Rechtlich möglich, Verkaufspsychologisch ungünstig.

Die Kund:innen zahlen in Raten, **bevor** die Leistung beginnt. Das ist eine Anzahlung und kein Kredit.

## USE CASE 1 · UMSETZUNG

# So richtest du die Anzahlung ein

### **Digitales Produkt**

Leistungszeitraum angeben

### **Online-Kurs**

Leistungszeitraum angeben,  
Zugangsdatum festlegen

### **e-Ticket**

Eventdatum festlegen,  
Leistungszeitraum angeben

### **Zahlungsplan in allen Fällen**

Abo mit Laufzeitende, ggf. Enddatum setzen, Raten festlegen.

Oder Einmalzahlung

Gut automatisierbar: Pläne mit zu vielen Raten werden ab einem Stichtag deaktiviert. Early-Bird-Preise sind möglich, etwas aufwändiger.

## USE CASE 2 · MITGLIEDSCHAFT

# Laufender Zugang, laufende Zahlung

- Zugang auf monatlicher Basis, Kund:innen zahlen, solange sie Zugang brauchen
- Beispiele: Selbstlern Online-Kurs, fortlaufendes Coaching, Zugang zu Communities
- eventuell mit Mindestlaufzeit kombinieren

### Umsetzung in ablefy

Digitales Produkt oder Online-Kurs mit unbegrenztem Zugang · Abonnement

# 4 Monate Programm

## Umsetzung in ablefy

Digitales Produkt oder Online-Kurs, Zugang für 4 Monate · Zahlungsplan: Abo mit Laufzeitende, 4 Zahlungen.

- Live Sessions und/ oder On Demand Inhalte
- optional mit monatlicher Freischaltung der Inhalte
- wer nicht zahlt, verliert Zugang
- nach 4 Monaten endet der Zugang (bei einem Kurs)

# 4 Monate Coaching + 8 Monate Zugang

## Umsetzung in ablefy

Online-Kurs · Zahlungsplan: Abo mit Laufzeitende, 12 monatliche Zahlungen.

- Nach einem Jahr endet der Zugang.
- Wer nicht zahlt, verliert ihn früher.
- möglich, erste "aktive" Monate teurer zu machen, damit du schneller dein Geld hast

ZUM MITNEHMEN

# Zahlung nach Leistung gilt als Kredit.

## Nächste Schritte

- Prüfe bestehende Angebote, Ratenzahlung oder Abos enthalten
- Definiere deine Angebote neu, wenn nötig
- *Ulrikes Tipp: Dokumentiere, warum du dein Angebot so geregelt hast.*