

🛡️ Compliance Update

Neue Regelung für **Ratenzahlung**: Was sich ändert und wie ablefy dich unterstützt

 **ablefy** | Webinare

15.10.

Donnerstag · 17 Uhr · online



Ulrike Kürschner

CFO, ablefy



Mario Schoepe

Head of Customer Success,
ablefy

Heute für dich da



Ulrike Kürschner

CFO, ablefy

Diplom-Kauffrau und Bankfachwirtin mit mehr als 20 Jahren Erfahrung in wachstumsstarken E-Commerce- und Softwareunternehmen, insbesondere in Finanzen und Compliance



Mario Schoepe

Head of Customer Success,
ablefy

17 Jahre Erfahrung im Tech- und E-Commerce-Sektor, mit Fokus auf Account Management.

Agenda

- 01** Was ändert sich?
- 02** Welche Zahlungsmodelle funktionieren weiter?
- 03** Was übernimmt ablefy für dich?
- 04** Wie sieht das in der Praxis aus?
- 05** Deine Fragen, live beantwortet



Kapitel 01

Was ändert sich ab dem 20. November 2026?

ablefy Webinare · Compliance Update

Was beinhaltet die neue Verbraucherkreditrichtlinie?

Was sie ändert

Die neue EU-Verbraucherkreditrichtlinie ersetzt die Regeln von 2008, erweitert die Definition von Verbraucherkrediten und erlässt zusätzliche Regeln für diese.

Ihr Ziel

Verbraucher:innen besser vor Überschuldung schützen.

Für wen sie gilt

Für Verkäufe an Privatpersonen in der EU. Maßgeblich ist der Standort deiner Kund:innen, nicht dein eigener.

Was ab dem 20. November 2026 neu ist

01

Ausnahmen fallen weg

0 %-Raten auf eigene Rechnung, Buy now, pay later (BNPL) und Kleinkredite unter 200 € sind nicht mehr ausgenommen und werden ebenfalls von den neuen Auflagen erfasst.

02

Zahlungen erst nach der Leistung sind ein Kredit

Wer zuerst liefert und erst später vom Privatkunden kassiert, vergibt rechtlich einen Verbraucherkredit und wird damit zur Bank.

03

Dafür gelten neue Pflichten

Dokumentierte Bonitätsprüfung, vorvertragliche Informationen (SECCI) und eine amtliche Erlaubnis oder Registrierung.

Aber: wer sein Portfolio mit ablefy schlau anpasst, kann seinen eigenen Cash Flow optimieren und dabei seinen Kunden die nötige Flexibilität ermöglichen!

Was bei Verstößen passieren kann

Bußgeld

bis 500.000 €

Für Ratenzahlungen ohne die nötige Erlaubnis oder Verstöße gegen die Pflichten, je nach Fall bis 50.000 € oder bis 500.000 €.

Widerrufsrecht

1 Jahr und 14 Tage

So lange können Kund:innen widerrufen, wenn vorvertragliche Informationen fehlen.

Die ablefy Plattform ist sicher und schützt vor negativen Folgen. Angebote, die nach dem 20. November verkauft werden, brauchen eine Anpassung. ablefy unterstützt bei der Anpassung.



Kapitel 02

Welche Zahlungsmodelle sind sicher?

ablefy Webinare · Compliance Update

Die Grundregel

Zahlung vor oder während der
Leistung ist **kein Kredit**.

Zahlung nach der Leistung schon.

Was darf ich nach dem 20. November anbieten?

Zahlungsmodell	Beispiel	Einordnung
Laufende Leistung mit kongruenter Zahlung	Membership, Abo, Coaching mit monatlicher Zahlung	kein Kredit; bis 24 Monate fest vereinbarte Laufzeit möglich
Anzahlung	Event-Ticket in Raten bis zum Event	kein Kredit
Kauf auf Rechnung	Einmalzahlung mit Zahlungsziel	kein Kredit bis 14 Tage Zahlungsziel, als KMU ¹ bis 50 Tage
Zahlung erst nach der Leistung	8 Wochen Coaching, aber 8 Monate zahlen	Gilt als Verbraucherkredit und wird sicher über ablefy-BNPL-Vertragspartner angeboten ²



Kapitel 03

Welche Lösungen bietet Dir ablefy?

ablefy Webinare · Compliance Update

Modell 1: Verkauf im eigenen Namen

Du brauchst keine Kreditvermittler-Lizenz

ablefy hält die Master-Lizenz (§ 34k GewO).

Die Unterkonten-Struktur befreit dich rechtlich von Prüfungen.

Alle Zahlungsarten frei

Einmalzahlung, Anzahlung, laufende Zahlungsmodelle, BNPL verfügbar – ablefy kümmert sich um alles.

Bei BNPL übernimmt Partner (Klarna, PayPal) die Bonitätsprüfung und alle weiteren Pflichten.

50 Tage Zahlungsziel

KMU-Privileg (§ 506 BGB): du kannst eigene Rechnungsziele bis 50 Tage (Einmalzahlungen) anbieten.

ablefy übernimmt Haftung, Steuern und Compliance. Durch geprüfte BNPL-Partner erhältst du dein Geld sofort, ohne Ausfallrisiko. So bekommst du besseren Cashflow, maximale Freiheit für skalierbaren Vertrieb.

Modell 2: Reseller als Rundum-Sorglos-Paket

Null Haftung für Anbieter

ablefy Reseller tritt als Verkäufer auf, trägt alle Pflichten für Steuern, AGB & Kreditgesetze.

Kreditvermittlerlizenz nach der GewO liegt vor.

Alle Zahlungsarten frei

Einmalzahlung, Anzahlung, laufende Zahlungsmodelle, BNPL verfügbar – ablefy kümmert sich um alles.

Bei BNPL übernimmt Partner (Klarna, PayPal) die Bonitätsprüfung und alle weiteren Pflichten.

14-Tage Zahlungsziel

Zahlungsziele auf Rechnungen sind bis zu 14 Tage nach Erbringung ohne Kreditauflagen direkt integriert.

ablefy übernimmt Haftung, Steuern und Compliance. Durch geprüfte BNPL-Partner erhältst du dein Geld sofort, ohne Ausfallrisiko. So bekommst du besseren Cashflow, maximale Freiheit für skalierbaren Vertrieb.

ablefy unterstützt dich als Partner

Geprüfte und exklusive BNPL Partner

ablefy verhandelt mit führenden Partnern auf Augenhöhe, mit großen Banken sogar exklusiv. So sorgen wir dafür, dass du sicher und compliant verkaufst.

Beratung bei Umstellung und Cash Flow Optimierung

- Wie kann ich mein Portfolio smart und ohne Risiko anpassen?
- Welche Optionen habe ich, mein Cash schneller zu erhalten?
- Wie kann ich meinen Cash Flow sogar erhöhen und dafür sorgen, dass er bei mir bleibt?



Kapitel 04

Wie sieht das in der Praxis aus?

ablefy Webinare · Compliance Update

Event-Ticket in 12 Monatsraten

Situation

Deine Kund:innen zahlen ein Ticket in 12 Raten, bevor das Event stattfindet.

Einordnung

Erlaubt. Das Geld fließt vor der Leistung, das ist eine Anzahlung und kein Kredit.

So setzt du es um

Bleibt eine Rate offen, muss das Ticket gesperrt werden.

Keine Bonitätsprüfung und keine SECCI-Formulare nötig.

Ratenpause bei einem Zahlungskongpass

Situation

Ein Kunde fragt, ob er die letzte Rate später zahlen kann.

Einordnung

Erlaubt, solange du dafür keine Zinsen und keine Gebühren verlangst.

So setzt du es um

Rechnungen laufen weiter, ein Inkasso Stop ist möglich. Kein Storno und keine neue Vereinbarung mit späterem Rechnungsdatum.

| Zinsen oder Stundungsgebühren machen aus Kulanz einen regulierten Kredit.

Einen Online-Kurs neu aufstellen (ohne Live Sessions)

Bisher

3 Monate Kurs - Sofortzugang zu 6 Kapiteln

Ratenzahlung über 6 Monate

Ab 20.11. reguliert, weil Raten nach der Leistung laufen

Neu

- 6 Monate Kurs; 6 Kapitel - Zugang zum nächsten Kapitel wird 1x im Monat freigeschaltet
- Zahlung über 6 Monate ab Kaufdatum

Oder: Ratenzahlung durch einen unserer Buy Now Pay Later Partner.

So geht es in ablefy

Leistungszeiträume einstellen

- 1 Wo du die Einstellung in ablefy findest
- 2 Was du dort einträgst
- 3 Was sich dadurch für deine Kund:innen zeigt

Zahlungsoptionen

PREISKOSTENLOS

Plan auswählenNeuer Plan

Einmalzahlung Angebot mit Skonto

4.750,00€ ~~5.000,00€~~

☐ Als empfohlen auswählen

☒ Express-Checkout ⓘ

↕✎🗑

Ratenzahlung - 18 Monate ohne Zinsen

274,00€

Die erste Zahlung über 274,00€ ist am 15.10.2026 fällig. Die nächste Zahlung über 278,00€ wird ab dem 15.11.2026 monatlich und insgesamt 17 mal berechnet. Der Gesamtpreis für 18 Zahlung(en) beträgt 5.000,00€.

☐ Als empfohlen auswählen

☒ Express-Checkout ⓘ

↕✎🗑

Deine Fragen

Stell sie jetzt im Chat. Ulrike und Mario
beantworten sie live.



So geht es für dich weiter

Zahlungspläne prüfen

Welche deiner Angebote nutzen
Raten nach der Leistung?

Angebote umbauen

Anzahlung, laufende Leistung
oder Abo statt Raten danach.

Leistungszeiträume einstellen

 Compliance Update · Follow-up

CCD2 **Q&A:** Deine Fragen zur neuen Ratenzahlung – live beantwortet

Das Follow-up zum Webinar vom 15.10. –
veranstaltet von ablefy Customer Success

 **ablefy** | **Webinare**

21.10.

Mittwoch · 18 Uhr · online



Shpend Jashari

Customer Success
Manager, ablefy



Christin Kodalla

Co-Moderation,
ablefy

Danke fürs Dabeisein

Bis zum nächsten ablefy Webinar.



Annex

Was ist ein KMU?

Was sind KMU (nach der EU-Empfehlung 2003/361/EG)?

Definition kleiner und mittelständischer Unternehmen (engl: SME = small and midsize enterprises)

Mitarbeiterzahl

Unter 250 Mitarbeitern.

Das muss immer erfüllt sein!

Jahresumsatz

Unter 50 Mio Euro.

Jahresbilanzsumme

Unter 43 Mio Euro.

Solange nur eines dieser beiden Kriterien überschritten ist, zählt das Unternehmen noch immer als KMU, bei der Überschreitung von beiden Finanzkennzahlen nicht mehr.

Verbundene Unternehmen / Konzernstrukturen: Hält ein anderes Unternehmen mehr als 25 % (Partnerunternehmen) oder mehr als 50 % (verbundenes Unternehmen) der Anteile, müssen deren Mitarbeiter- und Finanzaufstellungen anteilig bzw. vollständig hinzugerechnet werden.

Bedeutung im CCD2-Kontext für Normal Seller: Im Rahmen des deutschen Verbraucherkreditrechts (§ 506 BGB) fallen fast alle typischen Coaches und Creator unter diese Definition.